

3.19 🌟18: Die Produkte sind zu teuer



Was ist das Problem?	Die empfohlene Lösung	Und das tue ich konkret bis zum _____
Meine finanzielle Situation ist desolat.	Richten Sie Ihren Focus darauf, wie Sie jeden Tag etwas Geld einnehmen können.	
Ich kenne die Preise von Wettbewerbs-Produkten nicht.	Recherchieren Sie im Internet und im Handel Preise vergleichbarer Produkte.	
Meine Kunden kennen die Preise von Markt-Produkten nicht.	Dokumentieren Sie die Preise und seien Sie fit, sicher darüber zu reden.	
Ich finde immer nur Kunden, die an den Preisen rummeckern.	Suchen Sie sich gezielt andere Bedarfsgruppen und Gegenden mit besserer Kaufkraft.	
Selbst meine Geschäftspartner sprechen von „überteuert“.	Überprüfen Sie die Kriterien Ihrer Partnerwahl. Lassen Sie falsche Partner los.	
Ich habe ein Problem, mit dem Fordern von Geld.	Üben Sie das. Gehen Sie mit allem Schrott, den Sie besitzen auf einen Flohmarkt und bieten zu sehr hohen Preisen an.	
Ich möchte an meinen Freunden und Bekannten kein Geld verdienen.	Verabschieden Sie sich von Network-Marketing.	
Am wohlsten fühle ich mich, wenn ich einen Preis anonym, z.B. im Internet, fordern kann.	Suchen Sie sich Menschen, denen Sie vertrauen und schauen denen in die Augen, wenn Sie den Preis fordern.	
Ich werde das alles wieder vergessen.	Hängen Sie die Preisliste Ihrer Produkte ins Büro und schreiben quer darüber „Gute Produkte haben einen angemessenen Preis“.	